

自律的に成果を上げる 営業パーソンの育成と評価

—脳科学に基づくアプローチ方法—

- 第1回:お客様の心をつかむ営業手法を、科学的に紐解く!
- 第2回:部下の営業力を伸ばす評価方法を、脳医科学的に紐解く!

第1回
開催日時

令和
5年

6月2日 金

18:30-20:30

(開場18:00)※全2回とも

第2回
開催日時

6月16日 金

会場

中野区産業振興センター3階 大会議室

参加費 無料

定員 15名

申込期間: 5月8日(月)9:00~5月30日(火)17:00



※マスクの着用、手指の消毒等、基本的な感染症対策にご協力ください。

※新型コロナウイルス感染拡大防止のため等、会場開催できない場合は動画配信等を検討します。

本事業は 認定特定創業支援事業【人材育成】です。詳しくは中野区ホームページ「認定特定創業支援事業」をご覧ください。

講師プロフィール

毎田亜由美 人材育成コンサルタント・企業研修講師

日本プロフェッショナル講師協会上級認定講師/脳活用度診断プログラム「B-BRAIN」インストラクター
中央大学卒業後、人材育成歴20年以上、登壇1,800回以上、受講生15,000名以上。

大手出版社の高校進学塾では受講生の94%を講習会に動員し、講師500名中、2年連続全国1位、講習会
動員率ギネス賞を受賞。

その後、社会人の人材育成にシフトし、TA・内観・組織開発コンサルティングの研修会社にて、企画営
業・研修講師として実績を重ねる。

その後、研修成果の現場検証にも試みたく、2005年~一部上場の製薬・ヘルスクエア企業の総合アウト
ソーシング企業の新設研修部の一人目の社内講師として、大手製薬企業を中心とする経営幹部層からお手
上げ社員の人材育成に取り組む。ドクターの心をも動かす営業研修等のリピーター研修にてスピード感の求
められる大手製薬会社様の早期人材育成にも貢献。その姿勢に社長賞2回のほか、本来は部署単位の経営
理念賞を個人受賞。

2020年~独立し、コロナ禍により求められるオンライン営業をはじめとする各種研修を現場のニーズに
応じて実施。

1年半で通知表オール1からトップクラス校に合格した生徒や、研修で別人のように心が入り替わった経
営者など、講師が受講生の可能性を信じきることによって激変する姿を数多く目の当たりにしている。

山口県出身、吉田松陰先生の教育思想を尊敬し、故郷の人材育成にも支援をしている。



自律的に成果を上げる営業パーソンの育成と評価

脳医学に基づいたお客様の心をつかむアプローチにより営業力&経営力アップを目指します。

〈第1回〉

- ✓お客様の思考特性に合わせたアプローチを指導でき、業績向上に繋がる
- ✓キーマンの判断基準を推測した営業スタイルを指導できる。
- ✓部下の脳タイプに合わせたモチベーションのかけ方が明確になる。
- ✓売れない営業マンが一步踏み出せる育成方法が分かる。

〈第2回〉

- ✓部下が納得し、自ら営業力を伸ばすサポートができる評価方法が身につく。
- ✓どのような状況の部下にも、やる気につながるフィードバックができるようになる
- ✓部下の評価面談、フィードバックの仕方に自信が持てるようになる
- ✓ローパフォーマーの評価ステップの骨組みができ、売れない営業マンのレスキュー方法が分かる。

【 習 得 目 標 】

第1回：お客様の脳タイプに合わせたアプローチ方法を習得する。

お客様の心をつかむ話を、技術として身につける。

第2回：部下の営業力を伸ばす評価方法を身につける。

【 カ リ キ ュ ラ ム 】

〈第1回〉

〈第2回〉

時間	講座内容	技法等
合計 2時間	(1) お客様の心理を科学する ・お役様に話していただける場づくり	講義 【ワーク】
	(2) 面談の過程を科学する ・お客様の心をつかむ商談フレームワーク ・脳タイプ別（傾聴・共感・質問のポイント） ・会話力アップ ～“チャレンジ”ロールプレイング～ ・お客様が一步を踏み出しやすくなる 脳タイプ別アプローチ	講義 【ワーク】
	(3) まとめ ～学びを実現に向けて科学する～	講義

時間	講座内容	技法等
合計 2時間	(1) 評価者への期待 ・役割と陥りやすい問題点	講義
	(2) 評価を科学する ・部下の営業力を向上させる評価方法 ・評価のポイント（部下の脳タイプ別） ・部下の営業力アップ“チャレンジ”ロールプレイング～ ・部下が一步を踏み出しやすくなる脳タイプ別アプローチ	講義 【ワーク】
	(3) まとめ ～学びを実現に向けて科学する～	講義 【ワーク】

申込方法

- 中野区産業振興センターHP講座一覧
<https://nakano-sangyoushinkou.jp/event>
下記URLの講座一覧より各講座のページへ進み
申込フォームよりお申込みください。

中野区中野2-13-14
中野駅南口より徒歩5分
※原則として駐車場のご用意がないため公共交通機関でお越し下さい

定員

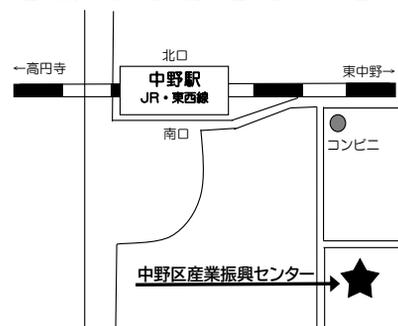
- 先着定員 15名

申込受付期間

- 5月8日(月)9:00～5月30日(火)17:00

お問合せ

- TEL：03-3380-6946
中野区産業振興センター 2F窓口
(お問合せ受付時間：平日午前9時～午後5時)



お申込み後の流れ

- ・お申込み後にcontact@nakano-sangyoushinkou.jpよりご案内のメールをお送りします。
※あらかじめ、contact@nakano-sangyoushinkou.jpからのメールを受け取れる設定をお願いします。
※お申込み後3営業日(土日祝除く)以内に確認メールが届かない場合はお問い合わせください。

・現在ご活躍中の土業・講師の方は参加をご遠慮ください

【個人情報の取扱いについて】

お客様からご提供いただいた個人情報は、当社の個人情報保護方針に基づき厳重に管理するとともに、参加者登録、統計データの管理および開催についてのお問合せ以外の目的には使用いたしません。

◆個人情報に関するお問合せ先 テルウェル東日本株式会社 個人情報保護対応窓口 情報適正利用管理者 TEL：03-5860-6801