

なかのビジネス創造塾6回連続本館講座 第4回

～頑張らずに集客できる～

ゼロから始める ファンで溢れるビジネス の創り方

悩まない集客力の秘訣！

カリキュラム（講義、個人ワーク、グループワーク）

1. ビジネスを取り巻く環境
2. ビジネスの原点 リピーターが増え続けているか？
3. ファン顧客が増え続ける5つのステップ
4. 理想の顧客の創り方
5. Q&A

どんな業種においても、集客は永遠のテーマです。ゼロからファンを増やしていく原理原則を学び、まだ起業するかどうか曖昧でも翌日からすぐに実践できる最初の一步を踏み出すポイントが分かります。

本事業は 認定特定創業支援事業です。

詳しくは中野区ホームページ「認定特定創業支援事業」をご覧ください。

2019年

開催日時 **7月27日** **土**

13:30～17:30

(受付開始 13:00)

会場

中野区産業振興センター3F
大会議室

参加料

1,000円(6回受講5,000円)



講師プロフィール

早川 大悟

大学卒業後、30歳までの間に3回の転職、4つの職業を経験。販売業、営業、採用コンサルティング会社、経営コンサルティング会社で培った経験から導き出した「理念浸透ノウハウ」「顧客囲い込みノウハウ」「採用ノウハウ」を融合させた、オリジナルフローマネージメント理論を展開。

社長を始め社員全員が幸せに感じることができる会社づくりの支援を理念に、チームワークを必要とするサービス業態を中心に、社員の自立と組織力向上、また、継続的な業績アップを同時並行で実現するオリジナルコンサルティング・研修を行っている。

7月27日 ゼロから始めるファンで溢れるビジネスの創り方

※お願い 本講座は、講義・個人ワーク・グループワークです。なかでも、参加者同士の交流を大切にしています。交流が苦手な方は申し込みをご遠慮ください。

顧客を増やし続けることができる会社とそうでない会社の違いは何なのでしょう？

- ・集客を頑張っているけど、月当たりの顧客は中々増えない。。。
 - ファン客が激増し、着実に顧客の数が増え続ける！！
- ・顧客層が様々で、各層にあわせてサービス（商品）を提供することが大変。。。
 - 自分が理想とした顧客ばかりになって、紹介が続出する！！
- ・顧客も増えず、単価も上がらず、疲弊してしまっている。。。
 - 理想とする顧客が増え続け、単価も向上して、売上も倍々で向上する！！

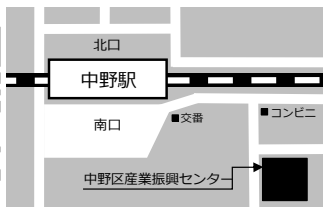
《習得目標》

- ① 顧客を増やし続ける原理原則を知ってもらう
- ② 理想とする顧客の創り方を体得する
- ③ 翌日から、習得内容を実践してもらえるようにする

申込受付
(お問い合わせ)

- TEL : 03-3380-6946
- FAX : 下記の申込書をご利用ください。
- 産業振興センター 2F窓口
窓口へ直接お越しください。(受付時間：平日午前9時～午後5時)
- ホームページ
下記URLの申込みフォームからお申込みください。
<http://nakano-sangyoushinkou.jp>

会場：中野駅南口より徒歩5分
中野区中野2-13-14
※お越しの際は公共交通機関をご利用ください



受付期間

6月21日(金)～ 定員先着10名

ホームページ
QRコード

講座参加申込書

受付完了後に当日お持ちいただく「受講確認票」をメール又はFAXでお送りいたします。

※お申込み後3営業日以内に受講確認票が届かない場合はお問い合わせください。

お名前	フリガナ	
	姓	名
電話番号		
メールアドレス		
メールマガジン配信を	<input type="checkbox"/> 希望する	<input type="checkbox"/> 既にされている <input type="checkbox"/> 希望しない
FAX 受講票をメールではなく FAXで希望される方		

お申込みFAX番号 03-3380-6949

【個人情報の取扱いについて】

お客様からご提供いただいた個人情報は、当社の個人情報保護方針に基づき厳重に管理するとともに、参加者登録、統計データの管理および開催についてのお問合せ以外の目的には使用いたしません。

◆個人情報に関するお問合せ先 テルウェル東日本株式会社 個人情報保護対応窓口 情報適正利用管理者 TEL : 03-5860-6801