

# 創業初期に安値競争に巻きれず、 小さなブランドを確立する ～高単価で濃いお客様に選ばれる 7つのstepワークショップ～

自社(自分)の新たな価値(魅力)の売り出し方でお悩みの方に集客、高単価商品からの利益構造、ブランド構築までの全体像が手に出来ます。

開催  
日時

令和3年

9月16日(木)

17:30～19:30実施

## カリキュラム

1. 事業停滞を招く3+1の問題を知る
2. なぜいまブランドが大切なのか！  
ブランディングのための4つのポイント
3. 集客導線をつくる3つのアプローチ
4. 高単価で選ばれるための4つプロセス
5. 自社(自分)に当てはめて、目標と課題を明確にする

双方向のコミュニケーションを重視し  
リアルタイム受講は先着20名に限定

※ 9月25日(土)10:00から動画を公開します。  
10月3日(日)23:59までの期間で自由にご視聴いただけます。

**ZOOM配信及び動画配信で視聴頂きます**  
※お申し込みにはメールアドレスが必須となります

本事業は 認定特定創業支援事業です。  
詳しくは中野区ホームページ「認定特定創業支援事業」をご覧ください。

## 講師プロフィール

**風間 俊太郎** 1967年6月、福島県会津若松市出身。株式会社ディーアンドライズ代表取締役、潜在魅力ブランディング®プロデューサー。  
2002年6月法人設立後、パッケージデザインではアートディレクターとして、外資系化粧品会社の日本人初のヨーロッパ発売の商品デビュー、世界最大手ダイヤモンドカンパニー日本法人のプロモーションに関わる等、主に女性向け商品を扱う会社の依頼が増える。自らが考案した新規獲得DMでは、1,000件送って2.3件の反応といわれる中で10件送って4件の連絡が入るレスポンス率40%の驚異の実績を打ち立てる。2011年、東日本大震災を期に自身の経営やプライベートでの苦い経験をきっかけに学んだ強みの明確化、クリエイティブコミュニケーション、3D型キャッチコピー手法、セールス・マーケティング戦略、心理学、脳機能、般若心経、コーチングメソッド、心理カウンセリングメソッド、俯瞰法、『タイムマネジメント、感情(エモーショナル)、コミュニケーション』の3つの軸をマネジメントする自己対話術を融合し、一人一人の中にある最大価値(潜在魅力)を生かし在り方そのもので稼ぐブランドコンサルティングメソッド『潜在魅力ブランディング®』を開発。

# 創業初期に安値競争に巻き込まれずに小さなブランドを確立する

～高単価で濃いお客様に選ばれる7つのstepワークショップ～

創業初期、または事業期間の長い小規模事業主の方の安値競争に巻き込まれずに、濃いお客様に選ばれるブランド構築法を戦略mapを用い丁寧に分かりやすく伝え、今すべきことから、さらに長期戦略の作り方を手にしていただく。濃いお客様に選ばれる集客導線の作り方、安値競争に巻き込まれないブランドポジションの生み出し方が手に出来ます。

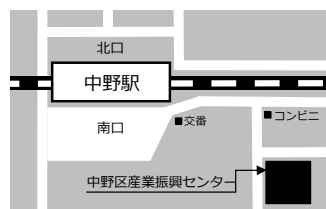
申込受付  
(お問い合わせ)

- TEL : 03-3380-6946  
FAX : 下記の申込書をご利用ください。
- 産業振興センター 2F窓口  
窓口へ直接お越しください。(受付時間: 平日午前9時～午後5時)
- ホームページ  
下記URLの申込みフォームからお申込みください。  
<http://nakano-sangyoushinkou.jp>

ホームページ  
QRコード



中野駅南口より徒歩5分  
中野区 中野 2-13-14  
※お越しの際は公共交通機関をご利用ください



受付期間

8月12日(木)～9月13日(月)17:00

## 講座参加申込書

視聴方法について詳しくはメールでお送りいたします。  
※お申込み後3営業日以内に届かない場合はお問い合わせください。

ZOOMによるリアルタイムオンライン受講 + 動画配信による復習 (先着20名)

※双方向の交流を重視するため、顔出し可の方に限ります。  
事前連絡なく欠席をされた場合、次回以降のZOOM受講を制限させていただくことがあります。

動画配信による受講 (定員なし) 申し込まれる受講方法の□に✓を入れてください

お名前	フリガナ	
	姓	名
電話番号		
メールアドレス	<b>必須</b>	
メールマガジン配信を	<input type="checkbox"/> 希望する	<input type="checkbox"/> 既にされている <input type="checkbox"/> 希望しない

**現在ご活躍中の士業・講師の方は参加をご遠慮ください**

# お申込みFAX番号 03-3380-6949

【個人情報の取扱いについて】

お客様からご提供いただいた個人情報は、当社の個人情報保護方針に基づき厳重に管理するとともに、参加者登録、統計データの管理および開催についてのお問合せ以外の目的には使用いたしません。

◆個人情報に関するお問合せ先 テルウェル東日本株式会社 個人情報保護対応窓口 情報適正利用管理者 TEL : 03-5860-6801