

# 知って得する・ 知らなきゃ損する 交渉術マスターゼミ

## <取り上げる内容>

- ・交渉の目的
- ・交渉の3つの基本パターン(分配型・利益交換型・創造的問題解決型)
- ・交渉にあたっての準備
- ・立場が弱い場面での交渉術

## カリキュラム(講義+ミニワーク)

- 1.交渉の目的
- 2交渉の3つの基本パターン
- 3交渉に当たり準備すること
- 4立場が弱い場面での交渉術

開催  
日時

令和3年

9月11日(土)10:00公開

動画は、9月19日(日)23:59までの期間で、  
自由にご視聴いただけます

動画配信で視聴頂きます

※お申し込みにはメールアドレスが必須となります

本事業は 認定特定創業支援事業です。  
詳しくは中野区ホームページ「認定特定創業支援事業」をご覧ください。

## 講師プロフィール

三枝 元

中小企業診断士。

TAC(株)の社員講師として中小企業診断士試験対策のテキストなどの教材執筆および教室講義を担当後、独立。現在はTACでの診断士受験指導のほかに、企業研修、ビジネスセナー、企業支援で活躍中。

# 知って得する・知らなきゃ損する、交渉術マスターゼミ

ビジネスであれ、プライベートであれ、私たちの生活には、何かと交渉事がつきまといまいます。交渉術というと、個人の経験や能力に依存するものと考えられがちですが、交渉のパターンやスキルを知っていれば誰でも上手に交渉することができます。現在では、ロースクールやビジネススクールでカリキュラムとして取り上げられています。

本セミナーでは、ケースを用いながら、社会人であれば必須である交渉術の基本について学習していきます。

申込受付  
(お問い合わせ)

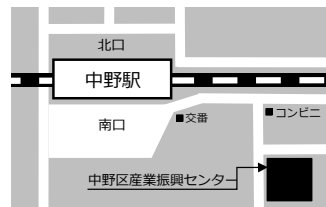
- TEL : 03-3380-6946  
FAX : 下記の申込書をご利用ください。
- 産業振興センター 2F窓口  
窓口へ直接お越しください。(受付時間: 平日午前9時~午後5時)
- ホームページ  
下記URLの申込みフォームからお申込みください。  
<http://nakano-sangyoushinkou.jp>

ホームページ  
QRコード



会場: 中野駅南口より徒歩5分  
中野区中野 2-13-14

※お越しの際は公共交通機関をご利用ください



受付期間

8月12日(木) ~ 9月8日(水) 17:00

## 講座参加申込書

視聴方法について詳しくはメールでお送りいたします。

※お申込み後3営業日以内に届かない場合はお問い合わせください。

お名前	フリガナ	
	姓	名
電話番号		
メールアドレス	<b>必須</b>	
メールマガジン配信を <input type="checkbox"/> 希望する <input type="checkbox"/> 既にされている <input type="checkbox"/> 希望しない		

現在ご活躍中の士業・講師の方は参加をご遠慮ください

# お申込みFAX番号 03-3380-6949

### 【個人情報の取扱いについて】

お客様からご提供いただいた個人情報は、当社の個人情報保護方針に基づき厳重に管理するとともに、参加者登録、統計データの管理および開催についてのお問合せ以外の目的には使用いたしません。

◆個人情報に関するお問合せ先 テルウェル東日本株式会社 個人情報保護対応窓口 情報適正利用管理者 TEL : 03-5860-6801