

売れる・伝わる声 心を揺さぶる プレゼンテーション ～オンライン商談でも生きる スキルを身につけよう～

- ・対面・オンラインであがらずに堂々と話せるようになります
- ・説得力ある 売れる声・話し方が身につきます
- ・一瞬で好かれて仕事に結びつく技術が体得できます

開催日時
令和2年

12月19日(土)
～12月27日(日)

カリキュラム

- ◆人を説得する三要素とは？
- ◆対面・オンラインで相手の心を動かす 話し方
～視覚的・聴覚的要素
- ◆第一印象の大切さ
- ◆一瞬で好かれる表情（笑顔）の作り方
- ◆売れる・説得力ある声になるための、
姿勢、腹式呼吸、発声、滑舌
- ◆クロージングに効く！説得する構成法

動画配信で視聴頂きます

※お申し込みにはメールアドレスが必須となります。

参加料 無料

「講師」 倉島 麻帆

・大学卒業後、大和証券に入社し、投資相談課に配属。証券外務員を 取得し幅広い金融知識を身につけ、お客様に対し親身な相談相手になることを心がけ、新規開拓上位者として表彰を受ける。

・その後、子供のころからの夢の実現を目指し、NHKに番組ディレクター兼アナウンサーとして勤務。プレイングマネージャーとして、番組スタッフに対し指示監督を行う。上下関係の厳しい業界の中、スタッフ間のコミュニケーションを重視したマネジメントを行う。

・2008年、株式会社スマイルボイスを設立し、代表取締役就任。大和証券、NHKで培われたコミュニケーション力と表現力を活かし、ヒューマンスキル系の人材育成・研修を年間150本以上行っている、また東洋経済新報社主催「グローバル経営戦略フォーラム」をはじめ、一部上場企業経営者の講演司会、「FMヨコハマ」他、アナウンサー事業を行う。



本事業は
認定特定創業支援事業 です
詳しくは中野区ホームページ
「認定特定創業支援事業」をご覧ください

中野区産業振興センター【経営者の経営力アップ講座⑮】 売れる・伝わる声 心を揺さぶるプレゼンテーション ～オンライン商談でも活きるスキル身につけよう～

概要

日本人は「阿吽の呼吸」「言わずもがな」という言葉もあるように、話さなくても分かりあえるぶん発信が苦手な人が多く、世界で一番プレゼンが下手な民族（ハイコンテクスト文化）と言われていました。資料が完ぺきであっても、声が小さかったり滑舌が悪かったり、表情が固いと、商品・サービスにも自信がないように思われてしまい、もったいないです。

また、人の心は理論（正論）だけでは動かせません。ビジネスは「好きな人から買いたい」ので、まずは相手に好かれ、「感情を揺さぶる」ことが大切です。AI（人工知能）と人間との違いは、この「感情」を伝えることができるかどうかです。

コロナ時代、オンラインでもあなたの想いが伝わり、成約率がUPするコツについて、実践中心で体得します。モチベーションも上がり元気になる、とても楽しい講座です。

申込受付
(お問い合わせ)

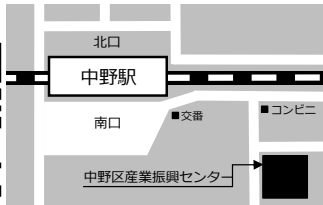
- TEL : 03-3380-6946
FAX : 下記の申込書をご利用ください。
- 産業振興センター 2F窓口
窓口へ直接お越しください。(受付時間: 平日午前9時～午後5時)
- ホームページ
下記URLの申込みフォームからお申込みください。
<http://nakano-sangyoushinkou.jp>

会場: 中野駅南口より徒歩5分
中野区中野2-13-14
※お越しの際は公共交通機関をご利用ください

受付期間

11月24日(火)～12月16日(水)17:00

ホームページ
QRコード



講座参加申込書

視聴方法について詳しくはメールでお送りいたします。

※お申込み後3営業日以内に届かない場合はお問い合わせください。

お名前	フリガナ	
	姓	名
電話番号		
メールアドレス	必須	
メールマガジン配信を <input type="checkbox"/> 希望する <input type="checkbox"/> 既にされている <input type="checkbox"/> 希望しない		

既にご活躍中の士業・講師の方は参加をご遠慮ください

お申込みFAX番号 03-3380-6949

【個人情報の取扱いについて】

お客様からご提供いただいた個人情報は、当社の個人情報保護方針に基づき厳重に管理するとともに、参加者登録、統計データの管理および開催についてのお問合せ以外の目的には使用いたしません。

◆個人情報に関するお問合せ先 テルウェル東日本株式会社 個人情報保護対応窓口 情報適正利用管理者 TEL: 03-5860-6801