

## 6 回連続講座第 4 回

～頑張らずに集客できる～

# ゼロから始めるファンで溢れる ビジネスの創り方

- ・集客を頑張っているけど、月当たりの顧客は中々増えない。。。 → ファン客が激増し、着実に顧客の数が増え続ける！！
- ・顧客層が様々で、各層にあわせてサービス（商品）を提供することが大変。。。 → 自分が理想とした顧客ばかりになって、紹介が続出する！！
- ・顧客も増えず、単価も上がらず、疲弊してしまっている。。。 → 理想とする顧客が増え続け、単価も向上して、売上も倍々で向上する！！

開催日時  
令和 2 年

8 月 8 日(土)

～ 8 月 1 6 日(日)

(受付開始時間 13時00分)

カリキュラム(講義、演習)

1. ビジネスを取り巻く環境
2. ビジネスの原点 リピーターが増え続けているか？
3. ファン顧客が増え続ける5つのステップ
4. 理想の顧客の創り方
5. Q&A

動画配信で視聴頂きます

※お申し込みにはメールアドレスが必須となります。

参加料

1,000円

(6回受講5,000円)

「講師」 早川 大悟

永続発展経営実現コンサルタント  
(経営コンサルタント・セミナー講師)

米国NLP協会認定 マスタープラクティショナー  
株式会社HKクリエイション 代表取締役 社長  
1973年 横浜市生まれ 専修大学 経営学部卒業

大学卒業後、30歳までの間に3回の転職、4つの職業を経験。販売業、営業、採用コンサルティング会社、経営コンサルティング会社で培った経験から導き出した「理念浸透ノウハウ」「顧客囲い込みノウハウ」「採用ノウハウ」を融合させた、オリジナルフローマネージメント理論を展開。  
社長を始め社員全員が幸せに感じることができる会社づくりの支援を理念に、美容室などのチームワークを必要とするサービス業態を中心に、組織・社員の自立と同時に継続的な業績アップの両立を促すコンサルティング・研修を行っている。



本事業は  
認定特定創業支援事業 です  
詳しくは中野区ホームページ  
「認定特定創業支援事業」をご覧ください

どんな業種においても、集客は永遠のテーマとなります。

2020年から2030年にかけて、人口が2000万人減る試算が出ていることから、そもそもの人口の減少、主要購買層の高年齢化、また、消費者の価値観の多様化ということなど、ビジネスをする上での経営環境は、益々、悪化して行くばかりです。そんな中で、顧客を獲得して行くポイントはいかに、ファンを創り、そこから紹介や口コミを発生させるかが重要になってきます。

当セミナーでは、ゼロからファンを創り出して行くための原理原則を知って頂き、資産がなくても理想の顧客を集める戦略を構築していきます。

既にご活躍中の士業・講師の方は参加をご遠慮ください

申込受付  
(お問い合わせ)

- TEL : 03-3380-6946  
FAX : 下記の申込書をご利用ください。
- 産業振興センター 2F窓口  
窓口へ直接お越しください。(受付時間：平日午前9時～午後5時)
- ホームページ  
下記URLの申込みフォームからお申込みください。  
<http://nakano-sangyoushinkou.jp>

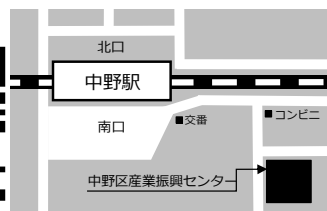
会場：中野駅南口より徒歩5分  
中野区中野2-13-14  
※お越しの際は公共交通機関をご利用ください

受付期間

8月5日(水) 17:00まで



ホームページ  
QRコード



### 講座参加申込書

お申込み頂きましたら、視聴方法とお支払いについてのメールをお送りします。

※お申込み後3営業日以内に届かない場合はお問い合わせください。

お名前	フリガナ	
	姓	名
電話番号		
メールアドレス	<b>必須</b>	
メールマガジン配信を <input type="checkbox"/> 希望する <input type="checkbox"/> 既にされている <input type="checkbox"/> 希望しない		

お申込みFAX番号 03-3380-6949

#### 【個人情報の取扱いについて】

お客様からご提供いただいた個人情報は、当社の個人情報保護方針に基づき厳重に管理するとともに、参加者登録、統計データの管理および開催についてのお問合せ以外の目的には使用いたしません。

◆個人情報に関するお問合せ先 テルウェル東日本株式会社 個人情報保護対応窓口 情報適正利用管理者 TEL : 03-5860-6801