

面白いように商談が成立する！

営業資料 の作り方

「契約につながる営業資料が作れない」
そんなお悩みをもつ中小企業の経営者必聴！

開催
日時

平成31年

2月6日 水

18:30～20:30

(受付開始 18:00)

参加
無料

カリキュラム

- 1、刺さる！強みの作り方、見せ方
- 2、PRシートを作ってみよう
- 3、発表～ヒアリング～助言
- 4、簡単！広告ライティング術
- 5、写真の見せ方
- 6、伝え方のコツ

本研修で営業資料の作り方を学べば、新規の注文がもらえる
企業に体質転換することが可能となります。

会場

中野区産業振興センター3F
大会議室

本事業は 認定特定創業支援事業です。
詳しくは中野区ホームページ「認定特定創業支援事業」をご覧ください。



講師プロフィール

株式会社Y-プロデュース 代表取締役 野竿 達彦氏

銀行、求人広告の営業マン、商工会議所を経て、2007年より横浜市創業支援・成長促進
事業 横浜ベンチャーポート所長に就任。

2013年より企業の圧倒的な強みコンサルティング、見せるだけで注文が入る広告ツールの
制作開始。3,000件を超える販促コンサルティング経験あり。

見せるだけで注文が入るチラシ・パンフレット・ホームページの制作。機械要素技術展、
産業交流展、テクニカルショーヨコハマなどへの出展企業に対してセミナーやコンサル
ティングで強みの作り方を指導するだけでなく、実際に強みが一目でわかるチラシ、パ
ンフ、パネル制作なども手掛けている。

2月6日 面白いように商談が成立する！営業資料の作り方

申込受付
(お問い合わせ)

- TEL:03-3380-6946
FAX:下記の申込書をご利用ください。
- 産業振興センター2F窓口
窓口へ直接お越しください。(受付時間:平日午前9時~午後5時)
- ホームページ
下記URLの申込みフォームからお申込みください。
<http://nakano-sangyoushinkou.jp>

会場 (JR中野駅南口より徒歩5分)
所在地:中野区中野2-13-14
※お越しの際は公共交通機関をご利用ください。



受付期間

12月21日(金) ~ 定員先着20名



ホームページ
QRコード

講座参加申込書

以下の項目にご記入の上、当センター2階窓口にご提出頂くか、FAXで送信してください。
受付完了後に当日お持ちいただく「受講票」をメール又はFAXでお送りいたします。

※お申込み後3営業日以内に受講票が届かない場合はお問い合わせください。

お名前	フリガナ	
	姓	名
電話番号 日中、ご連絡が可能な 固定電話・携帯電話		
メールアドレス		
メールマガジン配信を <input type="checkbox"/> 希望する <input type="checkbox"/> 既にされている <input type="checkbox"/> 希望しない		
FAX 受講票をメールではなく FAXで希望される方は ご記入ください		

お申込みFAX番号 03-3380-6949

【個人情報の取扱いについて】

お客様からご提供いただいた個人情報は、当社の個人情報保護方針に基づき厳重に管理するとともに、参加者登録、統計データの管理および開催についてのお問合せ以外の目的には使用いたしません。

◆個人情報に関するお問合せ先 テルウェル東日本株式会社 個人情報保護対応窓口 情報適正利用管理者 TEL:03-5860-6801