

なかのビジネス創造塾6回連続本格講座 第四回

# ～頑張らずに集客できる!!～ ファンが増え続ける仕組みの作り方

- ・どんな業種においても、集客は永遠のテーマです。
- ・人口の減少、高年齢化、消費者の価値観の多様化など、経営環境は悪化!
- ・事業の成否を分ける「どのようなお客様に、どのような特徴的方法で、どのような価値を提供するのか」?

開催日時

7月28日

土

午後1時30分～午後5時30分

(受付開始時間午後1時00分)

中野区産業振興センター3階 大会議室

「講師」 早川 大悟 (はやかわ だいご)

大学卒業後、30歳までの間に3回の転職、4つの職業を経験。販売業、営業、採用コンサルティング会社、経営コンサルティング会社で培った経験から導き出した「理念浸透ノウハウ」「顧客囲い込みノウハウ」「採用ノウハウ」を融合させた、オリジナルフローマネジメント理論を展開。社長を始め社員全員が幸せに感じることができる会社づくりの支援を理念に、チームワークを必要とするサービス業態を中心に、社員の自立と組織力向上、また、継続的な業績アップを同時並行で実現するオリジナルコンサルティング・研修を行っている。



本事業は 認定特定創業支援事業 です  
詳しくは中野区ホームページ  
「認定特定創業支援事業」をご覧ください

参加料 : 1,000円(6回受講5,000円)

申込受付 : 電話03-3380-6946

(お問い合わせ) FAX03-3380-6949

(裏面の申込書をご利用ください)

産業振興センター2F窓口

(受付時間: 平日午前9時～午後5時)

ホームページ

(インターネットでお申込みが可能です)

<http://nakano-sangyoushinkou.jp>

後援 東京商工会議所中野支部

西武信用金庫

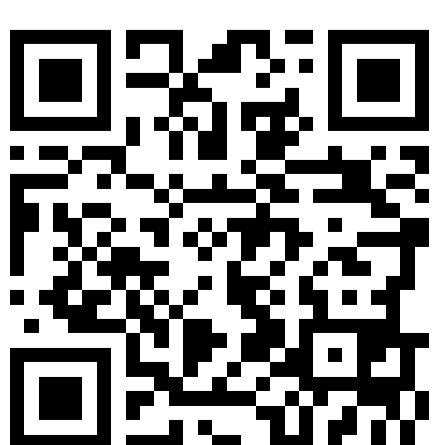
日本政策金融公庫

所在地: 中野区中野2-13-14

JR中野駅南口より徒歩5分

※お越しの際は公共交通機関をご利用ください。

ホームページ  
QRコード



7月28日 ～頑張らずに集客できる～ファンを増やす仕組みの作り方

## 講座概要

- ・顧客を増やし続けることができる会社とそうでない会社の違いは？
- ・顧客が増え続ける原理原則”を知って頂き、ファンが増え続けて行く、正しい方法と正しいステップを理解し、翌日から自社で実践ができるようになって頂くこと目的としています。

### <<講座のゴール>>

- ①顧客を増やし続ける原理原則を知ってもらう
- ②ファン顧客になって行く、正しい方法、正しいステップを理解してもらう
- ③翌日から、習得内容を実践してもらえようにする

### «カリキュラム» 技法：講義、演習、質疑応答

1. ビジネスを取り巻く環境
2. ビジネスの原点 リピーターが増え続けているか？
3. ファン顧客が増え続ける5つのステップ
4. 継続する為のポイント
5. Q&A

## 講座参加申込書

※以下の項目にご記入の上、当センター2階窓口にご提出頂くか、FAXで送信してください。

メールアドレスをご記入いただけましたら「受講確認票」を送らせていただきます。

「受講確認票」は当日、円滑な運営のためにプリントアウトしてお持ちいただけますよう、ご協力をお願いいたします。  
なお、「受講修了票」は当日お渡しいたします。

申し込み受付期間 6月21日(木)～ 定員先着10名

お名前	フリガナ	
	姓	名

電話番号（日中、ご連絡が可能な固定電話・携帯電話）

—	—
---	---

メールアドレス

--

中野区産業振興センターメールマガジン配信(月2回)を

希望する    既にされている    希望しない

FAX番号（受講票をメールでなくFAXで希望される方はご記入ください）

※お申し込み後に参加できなくなった場合はご連絡をいただけますようお願い申し上げます。

お 申 込 み F A X 番 号

0 3 - 3 3 8 0 - 6 9 4 9

【個人情報の取扱いについて】

お客様からご提供いただいた個人情報は、当社の個人情報保護方針に基づき厳重に管理するとともに、参加者登録、統計データの管理および開催についてのお問合せ以外の目的には使用いたしません。

◆個人情報に関するお問合せ先 テルウェル東日本株式会社 個人情報保護対応窓口 情報適正利用管理者 TEL：03-5860-6801