

# なかのビジネス創造塾

## 6回連続講座 第4回

# ～頑張らずに集客できる～ ファンを増やす仕組みの作り方

『永遠の課題は集客！』いつの時代も集客がうまい経営者は成功している！

- × 集客を頑張っているけど、月当たりの顧客はなかなか増えない・・・  
→○ ファン客が激増し、着実に顧客の数が増え続ける！！
- × 顧客層が様々で、各層にあわせてサービス(商品)を提供することが大変・・・  
→○ 自分が理想とした顧客ばかりになって、紹介が続出する！！
- × 顧客も増えず、単価も上がらず、疲弊してしまっている・・・  
→○ 理想とする顧客が増え続け、単価も向上して、売上も倍々で向上する！！

講座終了後には上記のような状態を目指します

★本事業は 認定特定創業支援事業です。  
詳しくは中野区ホームページ「認定特定創業支援事業」をご覧ください。

開催  
日時

# 9 月 1 7 日 土

## 午後1時30分～午後5時30分

※受付開始時間:午後1時00分～

### 中野区産業振興センター 2階セミナールーム1

＜講師＞ 株式会社HKクリエイション代表取締役  
経営コンサルタント

## 早川 大悟

H A Y A K A W A D A I G O



■案内図 (JR中野駅南口より徒歩5分)

所在地: 中野区中野2-13-14

※お越しの際は公共交通機関をご利用ください。



参加料: 6回(復習動画付) 5,000円  
(1回1,000円)

申込受付: 電話・FAX(裏面の申込書をご利用ください)

(お問い合わせ) 産業振興センター2F窓口

(受付時間: 平日午前9時～午後5時)

ホームページ(インターネットでお申込みが可能です)

<http://nakano-sangyoushinkou.jp>

共催: 西武信用金庫

後援: 東京商工会議所中野支部

ホームページ  
QRコード



## 9/17 頑張らずに集客できるファンを増やす仕組みの作り方

## 講座概要

顧客を増やし続けることができる会社とそうでない会社の違いは、“原理原則”をおさえているかどうかにあります。

本講座では、その原理原則から、ファンが増え続けて行く、正しい方法と正しいステップを理解し、翌日から自社で実践ができるポイントをわかりやすく学びます。

## 講座参加申込書

※以下の項目にご記入の上、当センター2階窓口にご提出頂くか、FAXで送信してください。

受付完了後に当日お持ちいただく「受講票」をメール又はFAXでお送りいたします。

申し込み受付期間 6月6日(月)～ 定員先着20名

(1)該当する項目にチェック☑を入れてください(以下、中野区は「区」と表記)

区内在住 区内在勤 区内創業希望

(2)性別

女性 男性

(3)年代

29才以下 30～54才 55才以上

(4)職業

常勤社員・職員 自営業 会社役員 主婦・主夫・家事手伝い  
パート・アルバイト 無職 学生 その他( )

(5)受講を希望される講座(受講料:1講座1,000円)

6講座全て(復習用動画付 受講料5,000円)

7/9 「自分らしく起業し、成果を出し続ける方法とは？」

7/30 「思いを形にしてビジネスアイデアを生み出す」

8/27 「競合の中で起業を成功させるための重要なポイント！」

9/17 「頑張らずに集客できるファンを増やす仕組みの作り方」

10/15 「苦手でも無理なく出来る資金繰りの管理」

11/12 「資金調達に役立つ事業計画作成ワークショップ」

(6)お名前

フリガナ	
姓	名

(7)電話番号(日中、ご連絡が可能な固定電話・携帯電話)

— —

(8)メールアドレス

メールマガジン配信を 希望する 既にされている 希望しない

(9)FAX番号(受講票をメールでなくFAXで希望される方はご記入ください)

— —

※お申込み後3営業日以内に受講票が届かない場合はお問い合わせください。

お申込みFAX番号

03 - 3380 - 6949